



# BAZ GİRİŞİM

## Dış Ticaret

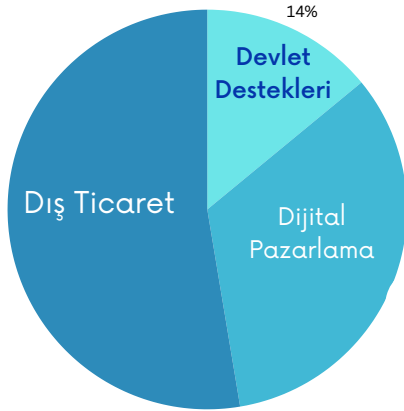
### Eğitim Kataloğu





İhracat Mentorunuz  
BAZ Girişim'le  
küresel pazarları kazanmada  
yanınızdayız.

Hemen İhracata Başlayın!



## İŞLETMENİZ EN ÇOK NEYE İHTİYAÇ DUYUYOR?

İşletmelerin

- %15'i devlet destekleri,
- %35'i dijital pazarlama,
- %55'i dış ticaret

konusunda desteğe ihtiyaç duyuyor.

# BİZİ TANIYIN

İhracat Mentorunuz BAZ Girişim 2021 yılında Ankara'da ülkemiz firmalarına küresel pazarları kazanmada devlet destekleri, dijital pazarlama ve ihracat alanında eğitim ve danışmanlık hizmetleri sunmak üzere kurulmuştur.



# ÖNSÖZ

Değerli İhracat Ailemiz,

Uzun yıllar dış ticaret bürokrasisinde çalışmış kişiler olarak BAZ Girişim'i kurup firmalarımızın küresel yolculuklarına eşlik etmek istediğimizde gözlemlediğimiz en önemli husus, ülkemizde özellikle sahada dış ticaret alanında önemli bilgi açıklarının olduğu oldu.

Bu doğrultuda, dış ticaret gibi oldukça geniş bir alanda kendi ilgi alanlarımız ve uzmanlıklarımız doğrultusunda masa ve saha deneyiminin birleşimiyle eğitimler hazırlayıp bu eğitimleri ihracatçılarımızın hizmetine sunduk. Dış ticaret ve uluslararası pazarlamadan yeşil mutabakata, serbest bölgelerden dış ticarete teslim ve ödeme şekillerine kadar eğitimlerimizi yüzyüze, online veya hibrid olabilecek şekilde yapılandırdık. Eğitimlerimizi, BAZ Girişim'in sosyal sorumluluk çalışması Sosyalaraj.net sitesine yükledik.

Eğitimlerimizi ülkemizin her noktasına en uygun maliyetlerle erişilebilir kılmak ve ihracata sevdalı kişiler olarak ihracat bilincinin en etkin şekilde artırılmasını diğer ihracat sevdalılarının da katkısıyla sağlamayı hedefliyoruz.

Hep birlikte ülkemizin kalkınmasında lokomotif görevi görmesini dilediğimiz ihracatımızın artarak ülkemizi dünyanın gelişmiş ülkeleri arasında görebilmek dileğiyle.

**Abdullah Oskay**  
BAZ Girişim Kurucusu



## Kimler Katılabilir?

İş profesyonelleri, KOBİ'ler ve girişimciler için özel olarak tasarlanmıştır.

## Neler Öğreneceğim?

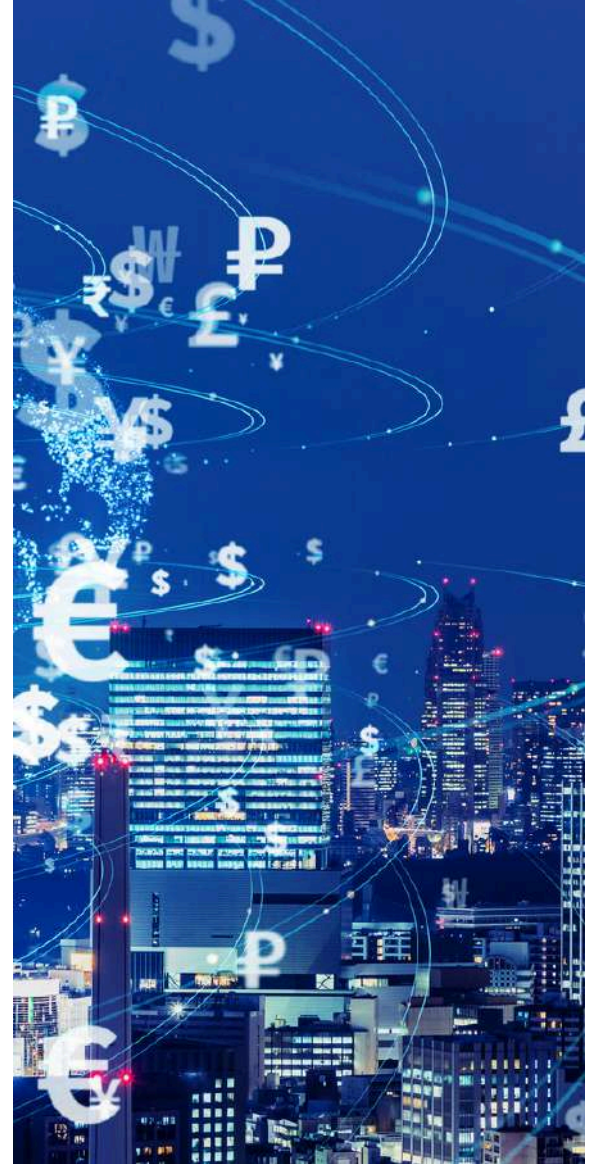
- Uluslararası ticaretin temel kavram ve prensiplerini öğreneceksiniz.
- Dış pazar araştırmaları yaparak, hedef pazarlarınızı belirleyebileceksiniz.
- Küresel pazarlama stratejileri geliştirip, uygulayabileceksiniz.
- İhracat ve ithalat işlemleri konusunda uzmanlaşacaksınız.
- Uluslararası ticaret mevzuatı ve anlaşmalar hakkında bilgi sahibi olacaksınız.

## Eğitim Ne Kadar Sürecek?

16 Saat (2 Gün)

## Eğitim Sonunda Sertifika Verilecek mi?

Yapılacak sınavdan başarılı olanlara e-devletten onaylı sertifika verilecektir.



## Kimler Katılabilir?

İş profesyonelleri, KOBİ'ler ve girişimciler için özel olarak tasarlanmıştır.

## Neler Öğreneceğim?

- E-ticaret sitelerinin kurulumu ve yönetimi konusunda uzmanlaşacaksınız.
- Dijital reklam kampanyaları oluşturma ve yönetme becerisi kazanacaksınız.
- Sosyal medya platformlarında etkili marka yönetimi yapabileceksiniz.
- SEO ve SEM teknikleri ile web sitenizin arama motorlarında daha görünür olmasını sağlayacaksınız.
- İçerik pazarlama stratejileri geliştirerek, hedef kitlenizle etkileşimi artırabileceksiniz.

## Eğitim Ne Kadar Sürecek?

16 Saat (2 Gün)

## Eğitim Sonunda Sertifika Verilecek mi?

Yapılacak sınavdan başarılı olanlara e-devletten onaylı sertifika verilecektir.



## Kimler Katılabilir?

İş profesyonelleri, KOBİ'ler ve girişimciler için özel olarak tasarlanmıştır.

## Neler Öğreneceğim?

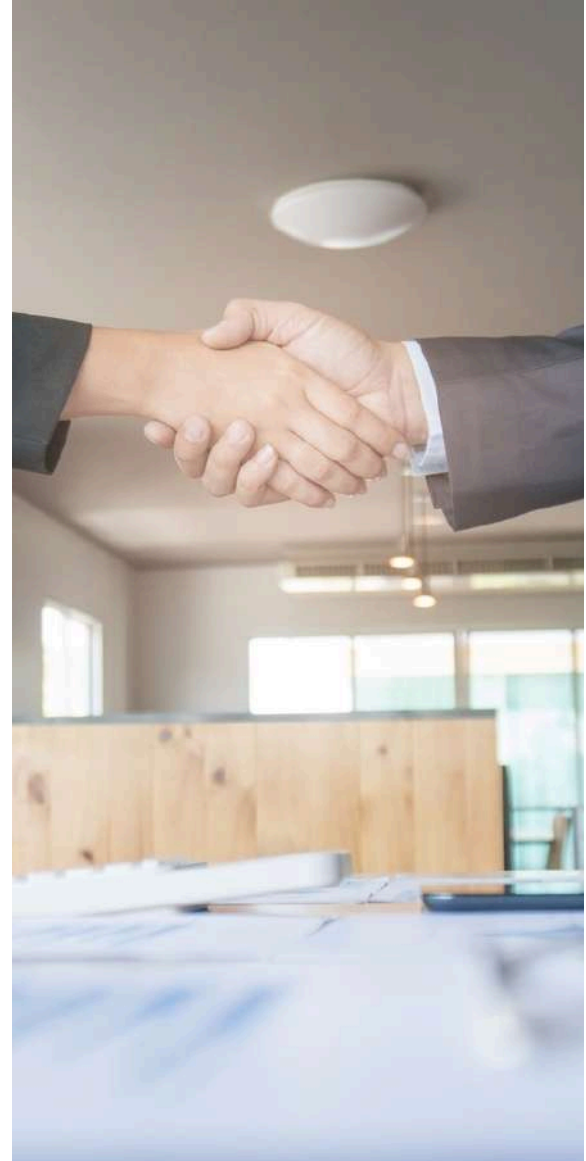
- Bankacılıkta Dış Ticaret İşlemleri: Dış ticaret işlemlerini ve ödeme yöntemlerini öğreneceksiniz.
- Sözleşmeler: Sözleşmelerin önemini ve nasıl hazırlanması gerektiğini öğreneceksiniz.
- Incoterms (Teslim Şekilleri): Incoterms'in ne olduğunu ve önemini anlayacaksınız.

## Eğitim Ne Kadar Sürecek?

16 Saat (2 Gün)

## Eğitim Sonunda Sertifika Verilecek mi?

Yapılacak sınavdan başarılı olanlara e-devletten onaylı sertifika verilecektir.



## Kimler Katılabilir?

İş profesyonelleri, KOBİ'ler ve girişimciler için özel olarak tasarlanmıştır.

## Neler Öğreneceğim?

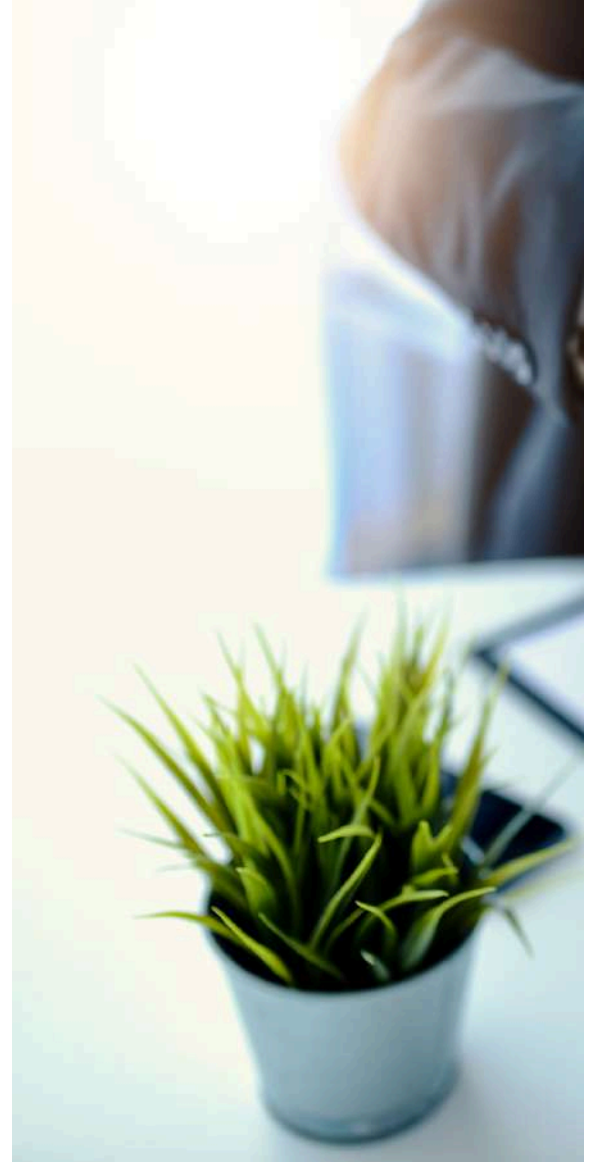
- Yeşil Mutabakatın temel prensiplerini ve uygulama alanlarını anlayabileceksiniz.
- Sürdürülebilir kalkınma hedeflerine nasıl katkıda bulunabileceğinizi öğreneceksiniz.
- Çevresel, sosyal ve ekonomik boyutlarıyla sürdürülebilirliği entegre ederek, projeler ve politikalar geliştirebileceksiniz.
- Yeşil finansman, yeşil teknoloji ve yenilenebilir enerji gibi alanlarda bilgi ve beceri edineceksiniz.

## Eğitim Ne Kadar Sürecek?

16 Saat (2 Gün)

## Eğitim Sonunda Sertifika Verilecek mi?

Yapılacak sınavdan başarılı olanlara e-devletten onaylı sertifika verilecektir.



## Kimler Katılabilir?

İş profesyonelleri, KOBİ'ler ve girişimciler için özel olarak tasarlanmıştır.

## Neler Öğreneceğim?

- Serbest bölgelerin işleyişi ve yönetimi hakkında kapsamlı bilgi edineceksiniz.
- Vergi avantajları ve yatırım teşvikleri gibi konularda derinlemesine anlayış kazanacaksınız.
- Uluslararası ticaret operasyonlarında serbest bölgeleri nasıl kullanabileceğinizi öğreneceksiniz.
- Yatırım kararlarınızı bilgilendirecek stratejik planlama becerileri geliştireceksiniz.

## Eğitim Ne Kadar Sürecek?

8 Saat (1 Gün)

## Eğitim Sonunda Sertifika Verilecek mi?

Yapılacak sınavdan başarılı olanlara e-devletten onaylı sertifika verilecektir.





## Kimler Katılabilir?

İş profesyonelleri, KOBİ'ler ve girişimciler için özel olarak tasarlanmıştır.

## Neler Öğreneceğim?

- Ticaret Bakanlığı İhracat Teşvikleri
- E-İhracat Teşvikleri
- Hizmet İhracatı Teşvikleri
- Marka ve Turquality Teşvikleri
- Küresel Tedarik Zinciri Teşvikleri
- Teknik Müşavirlik Teşvikleri
- Dahilde ve Hariçte Rejimi Muafiyetleri
- İhracatta Pre-finansman Uygulamaları (İGE AŞ ve Eximbank)
- İhracatta vergi, resim, harç istisnası
- Serbest bölge teşvik ve muafiyetleri

## Eğitim Ne Kadar Sürecektir?

8 Saat (1 Gün)

## Eğitim Sonunda Sertifika Verilecek mi?

Yapılacak sınavdan başarılı olanlara e-devletten onaylı sertifika verilecektir.



## Kimler Katılabilir?

İş profesyonelleri, KOBİ'ler ve girişimciler için özel olarak tasarlanmıştır.

## Neler Öğreneceğim?

- Hedef pazar analizi ve potansiyel müşteri segmentasyonu teknikleri.
- Etkili iletişim ve pazarlama stratejilerinin geliştirilmesi.
- Dijital pazarlama ve sosyal medya platformlarının ihracatta kullanımı.
- Müşteri ihtiyaçlarının doğru analizi ve özelleştirilmiş çözüm sunma yöntemleri.
- İhracatta müzakere teknikleri ve etkili satış yöntemleri.
- Müşteri ilişkileri yönetimi ve sadık müşteri tabanı oluşturma.

## Eğitim Ne Kadar Sürecek?

16 Saat (2 Gün)

## Eğitim Sonunda Sertifika Verilecek mi?

Yapılacak sınavdan başarılı olanlara e-devletten onaylı sertifika verilecektir.



## Eğitmen Kadrosu



**Zübeyde SOLAK** - Dış ticaret alanında geniş tecrübeye sahip olan Zübeyde Solak, Ankara Üniversitesi Siyasal Bilgiler Fakültesi İktisat Bölümü mezunudur. Dış ticaret kariyerine 1991 yılında Hazine ve Dış Ticaret Müsteşarlığı İhracat Genel Müdürlüğü'nde uzman yardımcısı olarak başlamıştır. Ekonomi Bakanlığı'nda Avrupa Birliği Genel Müdürlüğü ve Serbest Bölgeler Yurtdışı Yatırım ve Hizmetler Genel Müdürlüklerinde Daire Başkanlığı yapmıştır. 1996-1999 yılları arasında Bonn ve 2007-2010 yılları arasında Brüksel Ticaret Müşavirliği görevlerini yürütmüştür. 2018 yılında kurumdan emekli olmasından bu yana dış ticaret alanında farklı birçok projede yer almaktadır.

**Serpil KAÇAROĞLU** - T.C. Ticaret Bakanlığı'nda geçirdiği 28 yıl boyunca, Dış Ticaret Uzmanı, Devlet Destekleri Şube Müdürlüğü, Ticaret Müşavirliği, Antalya Serbest Bölge Müdürlüğünde Bölge Müdürü olarak çalışmıştır. Bu süre zarfında, uluslararası ticaret, yatırım planlama ve danışmanlık alanlarında önemli deneyimler edinmiştir. BAZ Girişim İhracat Danışmanlık Ajansı'nda UR-GE ve HİSER Programları Takım Lideri olarak görev yapmaktadır. Türkiye'de yerleşik KOBİ'ler başta olmak üzere çeşitli firmalara, küresel pazarlara açılmalarında stratejik destek ve danışmanlık hizmetleri sunulmasında koordinasyon hizmeti sağlamaktadır. Özellikle devlet destekleri ve dış ticaret alanında çalışmalar gerçekleştirmektedir.



## Eğitmen Kadrosu



**Pınar ERSEN** - Pınar Ersen T.C. Ticaret Bakanlığı'nda geçirdiği 27 yıl boyunca Dış Ticaret Uzmanı, Stockholm Ticaret Múřaviri, Daire Başkanı ve AB Nezdinde Túrkiye Daimi Temsilciliđi Ticaret Bařmúřaviri görevlerinde bulunmuştur. Serbest Ticaret Anlaşması Múzakereleeri ve Túrkiye-AB Gümrük Birliği konularında uzman olan Ersen, başta AB Yeşil Mutabakatı (Fit for 55, Sınırdaki Karbon Düzenlemesi Mekanizması, AB Taksonomisi, Döngüsel Ekonomi Eylem Planı, vb.) olmak üzere sürdürülebilirlik bağlamındaki küresel gelişmeleri yakından takip etmektedir.

**şeyda ATAOLU** - 1990 yılında Ankara Üniversitesi, Siyasal Bilgiler Fakültesi / işletme Bölümünden mezun olmuştur. Yaklaşık 25 senelik işhayatında Körfezbank, Tekstilbank, Arap Türk Bankası ve Denizbank'ta Dış işlemler ve Ticari Pazarlama bölümlerinde çalışmış, ayrıca reel sektörde de Finans Yöneticiliği yapmıştır. Dış ticaret ve finansal yönetime dair tecrübelerini çeşitli niversite ve kurumlarda eğitim ve seminerlerle paylaşmaktadır. Dış ticaret uzmanlığı, Incoterms, sözleşmeler, akreditif ve diğer ödeme yöntemleri gibi dış ticarete ilişkin operasyonel konuların yanısıra dijitalleşme, blockchain teknolojisi ve dış ticarete kullanımına dair güncel gelişmeleri aktarmaktadır. SPK Kredi Derecelendirme ve Kurumsal Yönetim Derecelendirme lisanslarına sahiptir.



## Eğitmen Kadrosu



**Abdullah OSKAY** - Kalkınma Ajansı ve Ekonomi Bakanlığında uzman ve yönetici olarak çalıştı. Kuveyt'te Ekonomi Bakanlığı Temsilcisi, Tahran'da ise Ticaret Müşaviri olarak görev aldı. 2022 yılında 20 yıldır çalıştığı kamu görevinden istifa ederek BAZ Girişim'i kurdu. BAZ Girişim ile uluslararası alana açılmak isteyen firmalara dış ticaret ve devlet destekleri hakkında mentorluklar sunar.


İleri düzeyde İngilizce ve Farsça bilen Abdullah OSKAY, sosyal girişimcilik alanında da birçok öncü kurumun kurulmasında rol aldı. Bu alanda gerçekleştirdiği çalışmalarla ulusal ve uluslararası birçok ödölün sahibi oldu. Bilgi Genç Sosyal Girişimci Ödölü sahibi, Sabancı Vakfı Fark Yaratanı ve Ashoka Fellow'u olan OSKAY, Asia21 Girişimi tarafından 40 yaş altı en etkili 40 lider arasında gösterildi.

# BAZ Girişim

İhracat Mentorunuz BAZ Girişim, küresel pazarları kazanmada devlet destekleri, dijital pazarlama ve ihracat eğitim ve danışmanlığıyla yanınızda.

[bazgirisim.com](http://bazgirisim.com)

 +90 312 418 46 58

 +90 545 149 95 27

 [info@bazgirisim.com](mailto:info@bazgirisim.com)